

นโยบายและแนวทางการบริหารราชการ  
ของกระทรวงพาณิชย์  
ระยะเร่งด่วน - ระยะปานกลาง  
(๒๕๕๘ - ๒๕๖๐)

# นโยบายและแนวทางการบริหารราชการกระทรวงพาณิชย์ ระยะเร่งด่วน – ระยะเวลาปานกลาง (2558 – 2560)

ภาคเกษตรศึกษา  
วิสัยทัศน์ใหม่เพื่อประเทศไทย

**1 การดูแลค่าครองชีพและราคาสินค้า**

- ✓ การกำกับดูแลราคาสินค้า
- ✓ การจัดทำกลางกลางและตลาดชุมชน
- ✓ การเร่งสร้างผู้บริโภครูปใหม่ “ฉลาดซื้อ ประหยัดใช้”
- ✓ การสร้างเครือข่ายอาสาสมัครฯ มีสายด่วน 1569 และ Application สายหนึ่งของอก



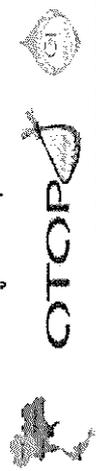
**2 การดูแลราคาสินค้าเกษตร**

- ✓ ดูแลราคาสินค้าเกษตรที่สำคัญ ให้อยู่ในราคาที่เหมาะสม อาทิ ข้าว ปาล์ม น้ำมัน มันสำปะหลัง ผลไม้ ยางพารา และสินค้าเกษตรอื่นๆ
- ✓ ส่งเสริมการประกอบธุรกิจชุมชน (Social business)



**3 การสร้างความเข้มแข็งให้ท้องถิ่น (Local Economy)**

- ✓ สร้าง Cluster ในแต่ละภูมิภาค
- ✓ สร้างความเข้มแข็งให้ผู้ประกอบการในต่างจังหวัด โดยเฉพาะ SMEs
- ✓ ส่งเสริมการพัฒนาตลาดการค้า เพื่อเป็นแหล่งจำหน่ายและกระจายสินค้าระหว่างท้องถิ่นและภูมิภาคต่างๆ ทั้งในประเทศและชายแดน



**4 การสร้างผู้ประกอบการรุ่นใหม่ให้เป็น Entrepreneurial Economy หรือการเสริมเศรษฐกิจใหม่**

- ✓ สร้างผู้ประกอบการรุ่นใหม่ ที่เน้นการร่วมมือกันระหว่างภาครัฐ สถาบันการศึกษา สถาบันวิจัยทั้งในและต่างประเทศ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- ✓ ส่งเสริมการพัฒนาและให้ความรู้แก่ผู้ประกอบการ ช่วยเหลือผู้ประกอบการให้เข้าถึงแหล่งเงินทุน



**5 การผลักดันการส่งออก**

- ✓ พัฒนาศักยภาพสินค้า ส่งออกเป็นกลุ่มอย่างครบวงจร
- ✓ ส่งเสริมการค้าเสรีกับทุกชาติ ทั้งระดับทวิภาคี ทวิภาคี และระดับภูมิภาค
- ✓ บริหารจัดการทรัพยากรและบุคลากร
- ✓ ขยายช่องทางการค้าในต่างประเทศผ่านเครือข่ายของบริษัทใหญ่
- ✓ ใช้ประโยชน์จาก e-Commerce อย่างเต็มที่
- ✓ เน้นภาคยุทธศาสตร์ตลาดเมืองหลักและเมืองรอง 50 แห่งทั่วโลก: ทำเนียบภาคยุทธศาสตร์เมืองรองประเทศสำคัญ (Deepening & Broadening ASEAN) เมืองหลักและเมืองรองประเทศสำคัญ
- ✓ ใช้ประโยชน์จาก AEC (ASEAN One) เน้น CLMV ก่อน



**6 การส่งเสริมธุรกิจภาคบริการ**

- ✓ Production Based → Service based Economy
- ✓ ส่งเสริมธุรกิจภาคบริการ โดยแบ่งเป็น 2 กลุ่ม คือ กลุ่ม Supporting Services และ กลุ่ม Services อื่น
- ✓ จัดทำข้อมูลและดัชนีการค้า โดยจำแนกให้ชัดเจนระหว่างข้อมูลการค้าสินค้า และการค้าบริการ
- ✓ ส่งเสริมการเปิดเสรีภาคบริการ และลดขั้นตอนการกำกับและควบคุม เพื่ออำนวยความสะดวก



**7 การใช้อุปสงค์นำการค้า**

- ✓ Supply Driven → Demand Driven
- ✓ ปรับเปลี่ยนยุทธศาสตร์การค้าจากการค้าที่มุ่งตอบสนองอุปทานไม่เป็นการค้าตอบสนองอุปสงค์เป็นสำคัญ
- ✓ เน้นการให้ข้อมูลเชิงลึกด้านความต้องการสินค้า ที่ศทางและแนวโน้มความต้องการของโลก (Mega Trend) : Aging Society, Eco Friendly
- ✓ ปรับจาก เชิงรับ (Passive) → เป็นเชิงรุก (Active) Mega Trends

**8 การพัฒนาภาคการผลิตสู่การส่งออก**

- ✓ OEM → Value Creation
- ✓ พัฒนาการค้าจากกรรับจ้างผลิตสินค้า/บริการ ไปสู่การเป็นผู้ค้าและผู้ประกอบการที่มี brand เป็นของตนเอง
- ✓ ใช้เทคโนโลยีระดับสูง เพื่อสร้างวงจรผลิตภัณฑ์ของตนเองใหม่ (Product life cycle)
- ✓ ส่งเสริมผู้ประกอบการรุ่นใหม่ใช้วงจรกรรมและ R&D



**9 การส่งเสริมและอำนวยความสะดวกทางการค้า**

- ✓ Trade Regulator → Trade Facilitator
- ✓ ปรับปรุงกฎระเบียบที่เป็นข้อจำกัดและเป็นอุปสรรคทางการค้า อาทิ พรบ.ลิขสิทธิ์ / เครื่องหมายการค้า / มาตรฐานชี้ตัว / คลังสินค้า
- ✓ ปรับบทบาทกระทรวงให้เป็นหน่วยสนับสนุนและส่งเสริมให้มากขึ้น
- ✓ อำนวยความสะดวกประชาชนผ่านหน่วยบริการเคลื่อนที่ ศูนย์บริการแบบเบ็ดเสร็จ และ E-Service Facilitator